

SEBASTIANO ARCIDIACONO

INFORMAZIONI PERSONALI

Data di Nascita: 06-10-1960 (nazionalità italiana)

Cellulare: +39 3351325090



e-mail: se.arcidiacono1983@gmail.com

Domicilio: Via Trapani Pescia 61 E/F – Palermo -

SUMMARY

Dirigente d'Azienda con oltre 30 anni di esperienza maturate in primarie multinazionali del mondo Retail e Consumer Foods. Con focus su area commerciale e gestione strategica del Territorio attraverso il coordinamento di una rete composta da 12 Agenzie 5 Area Manager e 50 Consulenti, controllo su Franchisee e negoziazione, negli ultimi 15 anni ho contribuito allo Sviluppo del marchio Original Marines per la Country Italia contribuendo all'apertura di oltre 300 nuovi store

ESPERIENZE PROFESSIONALI



ARES CONSULTING S.R.L. - FOUNDER AND ADMINISTRATOR -

Aprile 2018 actual – **Responsabile Commerciale e Consultancy Coordinator**

La Società sviluppa servizi di consulenza globale nei settori relativi al Food e No Food, specializzata nella creazione e gestione di reti vendita che possano sviluppare ed efficientare il Business in Franchising

Gli ambiti spaziano dal Commerciale, allo Sviluppo attraverso la conoscenza specifica e dettagliata di tutti i maggiori organismi di commercializzazione delle shopping galleries

I Servizi di Formazione, Visual Merchandising, personalizzazione sistemi IT, Consulenza legale, Sviluppo mercati esteri, costituiscono il valore aggiunto che ARES CONSULTING mette al servizio delle Aziende



**ORIGINAL
MARINES**

ORIGINAL MARINES (IMAP EXPORT S.P.A.) – DIREZIONE VENDITE -

Ottobre 2017 – Marzo 2018: **Direttore Vendite Franchising Italia**

- Coordinamento di 12 Agenzie di Rappresentanza dirette ed indirette;
- Controllo di 5 Area Manager e 50 Consulenti tra diretti ed indiretti
- Elaborazione del budget d'acquisto per ogni singolo Franchisee;
- Valutazione delle proposte di nuove aperture;

- Verifica del target pianificato di incassi dei negozi e organizzazione dei premi incentivanti.
- Partecipazione alla Pianificazione strategica Commerciale/Marketing/Finanziaria
- Supporto agli affiliati per la negoziazione dei rinnovi dei contratti di affitti in sinergia con Dip. Sv. Franchising
- Analisi Conti Economici Affiliati e dei KPI
- Partecipazione Sviluppo del Brand in sinergia con Dipartimento Sv. Franchising
- Coordinamento Ufficio Formazione per attività formative ordinarie e straordinarie

Febbraio 2003 – Ottobre 2017: **Direttore Vendite Franchising** (Centro/Sud Italia)

- Coordinamento di 5 Agenzie di Rappresentanza dirette ed indirette;
- Controllo di 3 Area Manager e 30 Consulenti tra diretti ed indiretti
- Elaborazione del budget d'acquisto per ogni singolo Franchisee;
- Valutazione delle proposte di nuove aperture;
- Verifica del target pianificato di incassi dei negozi e organizzazione dei premi incentivanti.



ANGELINI

GRUPPO ANGELINI SPA – CONSUMER GOODS -

Ottobre 1998 – Febbraio 2003: Ultima mansione **CBD Manager** (Roma)

- Rapporti diretti con gruppi di acquisto DG/GDO
- Redazione BDG
- Redazione business plan
- Analisi dati di Vendita
- Pianificazioni attività promozionali per canale



PRINCIPE DI SAN DANIELE SPA - CONSUMER GOODS

Giugno 1995 – Febbraio 1997: **Area Manager** (Nielsen 4)

- Coordinatore di 10 Agenti e due capi distretto;
- Responsabile del canale moderno e tradizionale dell'Area Nielsen 4;
- Definizione e stesura dei contratti di vendita.



SARA LEE D.E. ITALY S.P.A. – CONSUMER GOODS

Ottobre 1993 – Febbraio 1995: **Area Manager** (Sicilia-Calabria- Sardegna)

- Gestione Normal Trade e Special Trade attraverso rete Agenti Indiretti



COTTONORD SPA / VP SCHICKEDANZ SPA - CONSUMER GOODS

Settembre 1992 – Ottobre 1993 : **Regional Account Supervisor Manager** (Sicilia)

- Gestione Diretta primi 10 Clienti ponderata GDO
- Supervisione e Coordinamento di 6 Agenti Plurimandatari



TITOLARE D'IMPRESA – TRE A SNC -

Marzo 1985 – Settembre 1992 : **Agente Plurimandatario** (Sicilia Occidentale)

- Mandati di Agenzia canale tradizionale - GDO - Ingrosso –
 - FARMACOTONE
 - WILKINSON
 - KODAK
 - SCOTTI
 - SARA LEE ITALY
 - LIABEL

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Febbraio 2005 – giugno 2005, Roma

Progetto formativo **Starting Neo Dirigenti** (per dirigenti del terziario)

Istituto **C.M.F.T. e SDA Bocconi**

Gennaio 2005, Milano

Corso di formazione: **Lettura del bilancio**

SDA Bocconi

Dicembre 1999 – giugno 2000, Perugia, Siena, Santa Palomba

Corso di formazione: **Saper Fare Insieme** – Modulo Culturale e Modulo EmployeeShip

Istituto **Praxis Management**

Settembre 1979 – Giugno 1982 Palermo

Frequenza al 4° anno della facoltà di Giurisprudenza di Palermo con 16 esami sostenuti (Media 27/30i).

Giugno 1978 Palermo

Diploma di Perito Tecnico Industriale “ITI VE III”

COMPETENZE LINGUISTICHE E INFORMATICHE

Competenze linguistiche: Madrelingua Italiano, Inglese Sufficiente

Capacità e competenze informatiche: ottima padronanza dei programmi Microsoft più utilizzati es. Word, Excel, Power Point, Outlook

Autorizzo il trattamento dei dati personali contenuti nel mio curriculum vitae in base all'art. 13 del D. Lgs. 196/2003 e all'art. 13 GDPR 679/16.